

## EWE setzt verstärkt auf digitale Geschäftsmodelle

Energie- und Telekommunikationsdienstleister weitet Innovationsprozess aus

**Oldenburg, 16. November 2017.** Bei der Entwicklung neuer digitaler Geschäftsmodelle erhöht EWE die Schlagzahl: Der niedersächsische Energie- und Telekommunikationsdienstleister hat seinen Innovationsprozess weiter optimiert, um in den kommenden Jahren aus guten Ideen neues Geschäft zu entwickeln. „Überall im Konzern entstehen laufend Ideen und Ansätze für Innovationen, die wir bewerten, fördern und professionell bis zu dem Punkt begleiten, an dem eine Investitionsentscheidung getroffen werden kann“, erläutert EWE-Marktvorstand Michael Heidkamp. Das Ziel ist, kontinuierlich eine Vielzahl von Ideen zu prüfen, einige davon weiterzuentwickeln und aus ihnen diejenigen mit dem größten Potenzial herauszufiltern. „Bis zum Jahr 2026 sollen digitale Geschäftsmodelle einen wesentlichen Beitrag zum Ergebnis des Konzerns liefern“, verweist EWE-Finanzvorstand Wolfgang Mücher auf die Konzernstrategie. EWE reagiert damit auf die branchenweit sinkenden Erträge aus dem klassischen Verkauf von Strom und Erdgas.

### EWE AG

Tirpitzstraße 39  
26122 Oldenburg  
[www.ewe.com](http://www.ewe.com)

Folgen Sie uns auf  
[www.twitter.com/ewe\\_ag](https://www.twitter.com/ewe_ag)

### Ansprechpartner:

Christian Bartsch  
Tel.: 0441 4805-1811  
Mail: [christian.bartsch@ewe.de](mailto:christian.bartsch@ewe.de)

Der Weg in die digitale Zukunft führt EWE auch nach Berlin: Neben der eigenen Entwicklung von jungen Unternehmen kooperiert man in der Hauptstadt mit dem Startup-Entwickler GERMANTECH DIGITAL. „Gemeinsam identifizieren und entwickeln wir hier Geschäftsmodelle, die digital, datengetrieben und mindestens national skalierbar sind“, erläutert Heiko Hambrock, Leiter Strategische Projekte & Beteiligungen, den Ansatz von EWE. Dabei gehe es einerseits um Ideen aus dem energienahen Umfeld, aber auch um Modelle aus angrenzenden Gebieten oder solche, die bestehendes Geschäft sogar in Frage stellen.

### Erste Neugründungen: Wechselhelfer, Eigensonne und Nachbarschaftsnetzwerk

„Der Wechselhelfer ermöglicht es Privatkunden Transparenz über ihre Vertragsverhältnisse mit Dienstleistern für Energie und perspektivisch weiteren Branchen zu erlangen. Wechselhelfer ist kein gewöhnliches Vergleichsportal, denn es bietet Angebote passend zum jeweiligen Lebensstil und verschafft Überblick über laufende Vertragsverhältnisse“, erläutert Hambrock. Ein weiteres Geschäftsmodell namens „EIGENSONNE“ beschäftigt sich mit der Vermarktung von Solarstrom-Systemen mit Energiespeichern, um Privathaushalte mit smarterer, sauberer Energie zu versorgen. Auch hier ist eine erste Marktverprobung bis Jahresende geplant. Mit dem sozialen Netzwerk „Wir von hier“ erprobt EWE zudem aktuell in ausgesuchten Städten eine Plattform, die die lokale und regionale Vernetzung von Nachbarn unterstützt. Die Idee: Nutzer können sich ein Profil anlegen, sich gegenseitig auf Veranstaltungen oder Einkaufsmöglichkeiten hinweisen, Kontakte knüpfen und kleine Dienstleistungen oder Nachbarschaftshilfen austauschen. Alles mit dem Ziel, die eigene Nachbarschaft mit vereinten Kräften lebenswerter und vernetzter zu gestalten.

### EWE beteiligt sich an High-Tech-Gründerfonds III

Durch die Beteiligung an der dritten Auflage des High-Tech-Gründerfonds (HTGF III) sichert sich EWE zudem für einen Zeitraum von zehn Jahren Zugang zu professionell analysierten Startups und relevantem Know how zur Realisierung neuer Geschäftsmodelle. Zu den Investoren des HTGF III gehören neben öffentlichen Partnern wie dem Bundesministerium für Wirtschaft und Energie (BMWi) und der KfW insgesamt 30 Unternehmen. „Wir nutzen diese Beteiligung nicht nur, um zu

investieren, sondern auch, um noch stärker in die professionelle Startup-Szene einzutauchen und als Unternehmen zu lernen“, erläutert Guido Kühling, Leiter Konzernentwicklung bei EWE. Die Notwendigkeit, in deutlich kürzeren Innovationszyklen zu agieren, erfordere neue Kenntnisse und Fähigkeiten, die EWE gezielt im Konzern aufbaue.

Als innovativer Dienstleister ist EWE in den Geschäftsfeldern Energie, Telekommunikation und Informationstechnologie aktiv. Der Konzern verbindet seine Kompetenzen in diesen Bereichen, um eine intelligente und effiziente Energiewende zu gestalten und optimale Lösungen für seine Kunden zu bieten. Dabei setzt EWE auf Partnerschaften, neue Märkte und ergreift die Chancen der Digitalisierung. Mit über 9.000 Mitarbeitern und 7,6 Milliarden Euro Umsatz im Jahr 2016 gehört EWE zu den großen Energieunternehmen in Deutschland. Das Unternehmen mit Hauptsitz im niedersächsischen Oldenburg befindet sich ganz überwiegend in kommunaler Hand. Es beliefert im Nordwesten Deutschlands, in Brandenburg und auf Rügen sowie international in Teilen Polens und der Türkei über 1,3 Millionen Kunden mit Strom, fast 1,8 Millionen mit Erdgas sowie rund 780.000 mit Telekommunikationsdienstleistungen. Hierfür betreiben verschiedene Unternehmen des EWE-Konzerns etwa 205.000 Kilometer Energie- und Telekommunikationsnetze. In den kommenden Jahren wird EWE mehr als 1,2 Milliarden Euro in einen umfassenden Glasfaserausbau investieren und so die Basis für die Digitalisierung des Nordwestens schaffen. Mehr über EWE erfahren Sie auf [www.ewe.com](http://www.ewe.com).