

Und genau deshalb gibt es die EWE TRADING GmbH:
Wir übernehmen gern die Direktvermarktung des Stroms
Ihrer Kunden am Großhandelsmarkt – persönlich,
professionell und zuverlässig. Vertrauen Sie auf unsere
langjährigen Erfahrungen im Energiehandel sowie unsere
umfassenden Marktkenntnisse!



Nutzen Sie unseren direkten Draht zur Strombörse

Das novellierte Erneuerbare-Energien-Gesetz verpflichtet die Betreiber einer Windkraft- oder Photovoltaikanlage, ihre Energie direkt zu vermarkten. Ausgenommen von dieser Regelung sind nur kleinere und ältere EEG-Anlagen. Die Anforderungen in der Direktvermarktung und den damit verbundenen kurzfristigen Stromhandel sind ein höchst anspruchsvolles Thema, das alle Akteure vor eine große Herausforderungen stellt.

Auf eine energiereiche Zusammenarbeit!

Da EWE die gesamte Wertschöpfungskette der Energiewirtschaft abbildet, sind wir nicht nur an einer Zusammenarbeit im Bereich der Direktvermarktung interessiert. Auf Wunsch bieten wir Ihnen auch viele weitere Leistungen und Kooperationsmöglichkeiten, entwickeln gemeinsam mit Ihnen regionale Vermarktungsprodukte und integrieren Flexibilität in die Marktmechanismen.
Sprechen Sie uns einfach an!

EWE TRADING GmbH
Am Weser-Terminal 1, 28217 Bremen
Tel.: 0421 69625-307
E-Mail: direktvermarktung@ewe.de

Energie. Kommunikation. Mensch. | www.ewe.de

Mit uns sind Sie auf dem richtigen Kurs

**Direktvermarktungsservice für
Stadtwerke und Energiehändler**



8/15

Gedruckt auf Papier aus nachhaltiger Forstwirtschaft.

Wir freuen uns auf Sie!



✉ E-Mail
direktvermarktung@ewe.de

Tobias Heyen
0421 69625-360

Friederike Hohn
0421 69625-362

Anforderungen an die EEG-Anlagen

- Die zu vermarktende Anlage ist förderberechtigt nach dem EEG
- Sie verfügt über technische Vorrichtungen, über die die Einspeiseleistung ferngesteuert reduziert und die Ist-Einspeisung jederzeit abgerufen werden kann, durch

1. Netzbetreiber und
2. Direktvermarkter

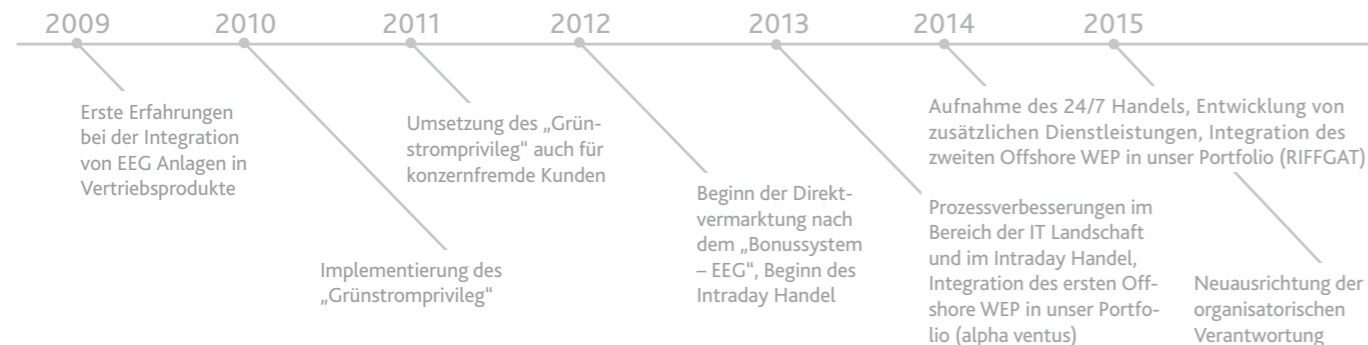
- Bereitstellen einer Web-Plattform zur Registrierung von Ausfällen (in Ihrem Design möglich)
- Monitoring geleisteter Einspeisungen
- Monatliche Gutschrift

Ihre Vorteile:

- Sie können Ihren Kunden den Service der Direktvermarktung anbieten – ohne Kosten und Aufwand für den 24/7-Handel.
- Sie tragen keinerlei Risiko – die Marktpreis- und Ausgleichsenergieerisiko übernehmen wir für Sie.

Unsere Leistungen:

- Einrichtung eines Sub-Bilanzkreises für eine transparente Abbildung und Abrechnung
- Bilanzierung der Energiemengen im Rahmen der vorgegebenen Marktprozesse und gesetzlichen Vorgaben
- Erstellung von hochpräzisen Wind- und Solarleistungsprognosen
- Integration Ihrer Anlage in ein virtuelles Kraftwerk (VPP)
- IntraDay-Optimierung im 24/7-Handel
- Bilanzkreismanagement

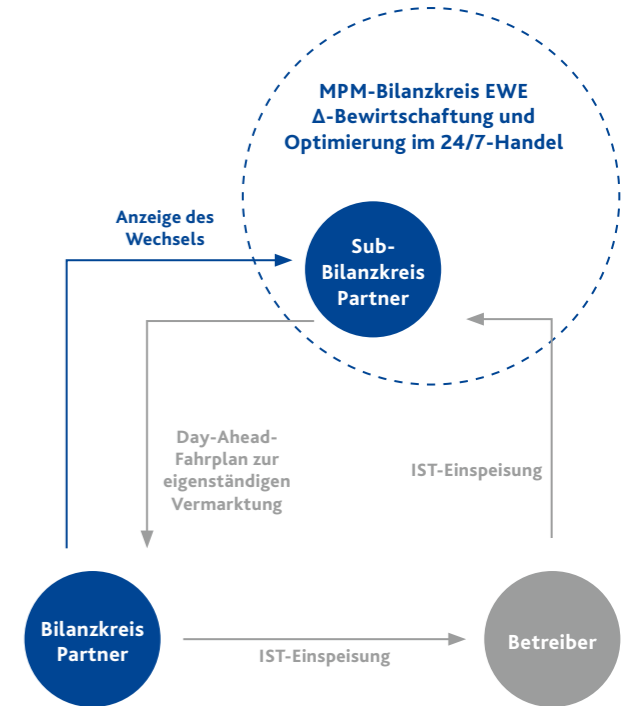


- Unsere Mitarbeiter sind jederzeit persönlich für Sie da.
- Durch die hohe Bonität der EWE AG sind Sie und Ihre Kunden finanziell umfassend abgesichert.
- Sie halten weiterhin den Kontakt zu Ihren Kunden.
- Sie profitieren von einem flexiblen Rahmenvertrag für die Aufnahme weiterer Anlagen.
- Sie können über die Energiemengen DayAhead frei verfügen und diese vermarkten.

Ihre Pflichten:

- Übermittlung aller prognoserelevanten Anlagen-Stammdaten
- **zum Beispiel :**
 - Zählpunkt,
 - Koordinaten (PLZ),
 - Installierte Leistung
- **PV-spezifisch:**
 - Ausrichtung (180=Süd),
 - Anstellwinkel (Tilt)
- **Windspezifisch**
 - Nabenhöhe,
 - Rotordurchmesser
- Wahrnehmung der Lieferantenrolle, inkl. Abschluss eines Lieferantenrahmenvertrags (wenn erforderlich)
- Abwicklung der Wechselprozesse gemäß GPKE
- Kommunikation und Abrechnung mit dem Anlagenbetreiber

So könnte die Zusammenarbeit aussehen



Wir holen für Ihre Kunden das Beste aus der Energie – 24 Stunden am Tag, 7 Tage die Woche, das ganze Jahr.

